

active demand

Active Demand

È la nostra soluzione software dedicata alle aziende GDO e Retail, che integra in una unica piattaforma i principali processi di Category Management e di Replenishment. Active Demand nasce dall'esperienza maturata in anni di progetti, è sicuro, scalabile e facile da usare.



Chi siamo

Bookmark è specializzata in soluzioni software e consulenza in ambito commerciale, logistica, controllo di gestione, sviluppo risorse umane, controllo strategico, sviluppo dell'organizzazione e ottimizzazione dei processi.

Moduli



Moduli

Un'unica piattaforma tecnologica per migliorare l'offerta commerciale e il risultato economico, supportando le decisioni fondamentali della Direzione commerciale, del Category Manager e del Buyer.



contratti, listini e contributi

dalla trattativa, alla liquidazione

Governa l'intero processo relativo a contratti, listini e ricavi commerciali, per ottenere il massimo dai fornitori in tempi celeri.

Comprende:

- anagrafica prodotti con foto e informazioni commerciali
- listini fornitore
- contratti codificati con condizioni in fattura, e fuori fattura
- trattative promo e contributi extra contratto
- conto economico fornitore
- acconti e liquidazioni, accertamenti, ribaltamento ai Soci
- emissione note credito, solleciti e controllo ricavi commerciali



pricing

ottimizza i prezzi al consumo e di cessione

Aumenta vendite e margini ottimizzando i prezzi al consumo fino al singolo punto vendita in accordo con le politiche di pricing decise per la categoria merceologica e tenendo sotto controllo margini e concorrenza di piazza.

All'interno della categoria merceologica si possono definire le regole di pricing differenziate sulla base della vendibilità e della percezione di economicità del consumatore o del tipo marchio, tipo di confezione, o di altre caratteristiche del prodotto.

Nel caso di distribuzione a punti vendita affiliati o clienti, permette di gestire in modo analogo i prezzi di cessione, bilanciando e ottimizzando il margine ingrosso e il margine del punto vendita.



riordino

ottimizza le scorte e migliora il livello di servizio

Gestisci il processo di approvvigionamento del Cedi e dei punti vendita, lavorando per eccezione su proposte d'ordine ottimizzate.

Comprende:

- previsione della domanda utilizzando algoritmi ottimizzati in funzione delle caratteristiche del prodotto
- proposte automatiche di riordino continuativo
- controllo, affinamento ed emissione dell'ordine a fornitore
- supporto nelle decisioni di acquisto promozionale e di acquisto speculativo
- DRP per integrare la filiera Punti vendita / Cedi



assortimenti

il giusto assortimento in ogni punto vendita

Aumenta le vendite ottimizzando l'assortimento di prodotti nei punti di vendita. Comprende:

- gestione Moduli assortimento
- gestione Moduli display
- assegnazione per categoria merceologica a cluster di Pdv e a Pdv
- gestione eccezioni di assortimento per Pdv
- controllo assortimenti rispetto a modelli di riferimento per Pdv o Canale



campagne promozionali

aumenta l'efficacia delle promozioni

Investi al meglio nelle promo supportando la programmazione, la gestione e la consuntivazione delle campagne. Comprende:

- pianificazione annuale
- definizione linee guida campagna
- creazione del pacchetto promozionale
- previsione dei volumi
- simulazione economica
- invio pacchetto all'agenzia marketing
- analisi dei risultati ottenuti



business analytics

conosci il tuo business e agisci in tempi più rapidi, per migliorarlo

Tieni sotto controllo le vendite per punto vendita e prodotto.

Analizza il risultato delle promo.

Controlla l'andamento dei prezzi di acquisto e di vendita, l'acquistato e i ricavi commerciali.

Verifica la rotazione delle merci, il livello di servizio e la produttività del Cedi.

E altro ancora!

Funzionalità innovative

Conto economico fornitore a supporto delle fasi di trattativa e valutazione dei fornitori.

Completa flessibilità nella definizione delle causali di premio e contributo.

Stima dei volumi promozionali.

Pricing basato su business rules.

Possibilità di differenziare il pricing per piazza.

Sistema DRP con integrazione del riordino Cedi e punti vendita.

Caratteristiche disitintive

Usabilità: facile da apprendere e facile da usare grazie all'interfaccia utente intuitiva e accattivante.

Tecnologia: web nativo con possibilità di utilizzo in mobile su tablet; adeguamento tecnologico costante.

Flessibilità: fortemente configurabile per rispondere alle esigenze specifiche.

Sicurezza: potente motore di profilazione e autorizzazione utenti.

Prestazioni: tempi di risposta veloci sia nelle funzioni online che nelle elaborazioni massive.

Scalabilità: gestione in sicurezza di grandi volumi di dati e di un numero elevato di utenti.

Integrazione: facile interfacciamento con gli altri sistemi gestionali presenti in azienda.

Benefici

Impiego più coordinato, consapevole e tempestivo delle leve commerciali relative ad assortimenti, prezzi e promozioni.

Maggiore rapidità nell'incasso di contributi e premi.

Diminuzione del fabbisogno di liquidità e degli oneri finanziari annuali.

Riduzione delle scorte e aumento dello spazio per altri prodotti.

Diminuzione dei costi del processo commerciale e di riordino.

Miglioramento del livello di servizio al consumatore.

Riduzione delle vendite perse e incremento del margine.

Il nostro modo di lavorare

Soddisfiamo le esigenze specifiche del cliente personalizzando la nostra soluzione e sviluppando nuove funzioni.

Siamo focalizzati sul raggiungimento dei risultati di business per il nostro cliente.

Mettiamo in campo una squadra multidisciplinare, competente e affiatata, entrando subito in team con il personale del Cliente.

Agiamo in modo integrato su processi, persone, organizzazione e tecnologie.

Forniamo strumenti ed esperienza per l'integrazione con altri sistemi esistenti su piattaforme e database diversi.

Siamo particolarmente efficienti e veloci nelle attività di personalizzazione, assistenza e manutenzione.

Bookmark S.r.l.

Via Bertini, 247 - 47122 Forlì (FC) - T +39 0543 777382 - F +39 0543 570235 - info@bkm.it - www.bkm.it